

Zavarovalnica Triglav

NAGRADILA NAJBOLJŠE ZASTOPNIKE IN POSREDNIKE

VZavarovalnici Triglav se zavedajo, da je za dobro poslovanje treba nagraditi tiste, ki največ prispevajo k poslovnim rezultatom. To so zaposleni. Na začetku februarja so tako že sedmo leto zapored javno predstavili in nagradili najboljše zastopnike Zavarovalnice Triglav in najboljše posrednike njihovih osebnih in premoženjskih zavarovanj za leto 2003. Priznanja so prejeli:

- najboljši zastopniki iz območnih enot Zavarovalnice Triglav
- najboljši zastopniki in svetovalci iz agencij,
- trije najuspešnejši pogodbeni sodelavci in
- za spodbudo tudi štirje najuspešnejši sodelavci iz Abanke.

Dvorana Mercurius v ljubljanskem BTC je bila napolnjena z optimizmom in delovnim elanom, česar sicer v delovnih kolektivih po Sloveniji v glavnem primanjkuje. Kot je uvodoma poudaril predsednik uprave Zavarovalnice Triglav mag. Jože Lenič, so nagradenci smetana med zaposlenimi v Zavarovalnici Triglav. Zavarovalnica pa se za uspešne poslovne rezultate v letu 2003 lahko zahvali prav prizadevnosti svojih zastopnikov in posrednikov, ki počnejo to, kar je za zavarovalnico bistveno - posel na terenu. Le zahvaljujoč zagnanim posameznikom in uspešnosti vsega kolektiva uspeva Zavarovalnica Triglav zmagovati v bitki s konkurenco, ki je vse močnejša. In kaj je značilno za elitno skupino, ki zna produkte Zavarovalnice Triglav na najboljši možni način prodati? To so pristop, zmagovalni duh in usmerjenost v prihodnost. Kot je poudaril mag. Jože Lenič je leto 2004 velik poslovni izziv zaradi vstopa Slovenije v EU. Še pomembnejše pa bo leto 2005 in prihodnja leta, ker se bo takrat poznala dejanska

in prava konkurenčnost na domačem in tujih trgih. "Prefinjeno agresivni, dovolj lucidni, predani in kreativni bomo morali biti, da bomo obdržali tržni delež na domačem trgu," je dodal mag. Jože Lenič. "Prihodnost je vedno negotova, a ne dvomimo, da nam bo uspelo. Vendar, vse to so le pebe besede, posel pa se dela v hišah, po podjetjih in pri ljudeh. Zato je toliko bolj pomembno, da je najboljših vse več. Zavarovalnica Triglav bo še naprej vodila politiko nagrajevanja in stimuliranja najboljših kadrov," je dodal.

50 NAJ

In kdo so najboljši zastopniki pri prodaji življenjskih in rentnih zavarovanj iz območnih enot, ki so se udeležili svečane podelitve: Slavko Djakovič (3. mesto - bronasto), Franci Žagar (2. mesto - srebrno), Branko Franetič (1. mesto - zlato). Vseh tovrstnih nagrajencev je 50, pri čemer bodo drugim nagrade podeljene v območnih enotah.

POGOJI ZA NAGRADO NAJ 50

Najuspešnejši so si tudi v lanskem letu do konca kar najbolj prizadevali doseči čim boljše mesto na lestvici. Velika večina je poleg utečenih klasičnih oblik življenjskih zavarovanj uspešno prodajala tudi naložbeno življenjsko zavarovanje, ki je prav tako upoštevano v tekmovanju. Na lestvico NAJ 50 se sicer uvrsti 50 redno zaposlenih specialnih in univerzalnih zastopnikov z najvišjimi indeksi uspešnosti. Navedene pogoje je izpolnilo vseh 50 zastopnikov, uvrščenih na lestvico NAJ 50.

25 NAJ

Najboljši trije pri prodaji premoženjskih zavarovanj (nagrajenih jih je bilo 25) so bili: Marjan Steržaj (3. mesto - bronasto), Matej Kovačič (2. mesto - srebrno), Mar-

ko Marolt (1. mesto - zlato).

Letošnje nagradno tekmovanje so v Zavarovalnici Triglav glede na lanskoletno še dodatno izpopolnili. Zagotovili so namreč tako absolutno primerljivost ter s tem tekmovanje med vsemi zastopniki v Zavarovalnici Triglav, kot tudi zastopanost vseh območnih enot.

Kriterija za izbiro najuspešnejših zavarovalnih zastopnikov sta bila dva, in sicer:

- premija iz naslova novo sklenjenih premoženjskih zavarovanj, vključno z neugodnimi zavarovanji brez avtomobilskih zavarovanj
- skupna premija vseh premoženjskih zavarovanj, vključno z neugodnimi zavarovanji

Rezultate so spremljali mesečno, imena na lestvici najuspešnejših zavarovalnih zastopnikov so se iz meseca v mesec nekoliko spreminjala.

22 NAJ iz drugih agencij

Nagrade na področju prodaje življenjskih in rentnih zavarovanj drugih prodajnih poti je prejelo 22 posameznikov iz agencij Tripro, Triglavko, iz Agencije Renta in trije pogodbeni sodelavci.

Najuspešnejši iz Abanke

Sodelovanje Zavarovalnice Triglav in Abanke traja že dalj časa, še posebej pa se je okrepilo z uvedbo prodaje življenjskih in neugodnih zavarovanj v njihovih enotah v mesecu novembru. Do konca lanskega leta so posredovali že okrog 80 življenjskih in več kot 2400 neugodnih zavarovanj. Najboljši posredniki iz Abanke so Helena Satler iz Maribora, Peter Budna iz Slovenj Gradca, Katarina Trefalt iz Žalca in Anica Vengust iz Logatca.

POSEBNE NAGRADE

Poleg tega pa se je Zavarovalnica Triglav odločila in dodat-

no nagradila še tri najboljše zavarovalne zastopnike po vsakem izmed razpisanih kriterijev.

15 NAJ

In nenazadnje še nagrada za 15 najboljših univerzalnih in specialnih zastopnikov, ki so v vseh 7 letih, odkar teče tekmovanje za najboljše pri prodaji življenjskih zavarovanj, z uvrstitvijo med najboljših 50 dosegli največ točk.

Do teh točk so prišli tako, da je v vseh 7-ih letih vsak, ki se je kadar koli uvrstil na seznam 50-ih, prejel določeno število točk, in sicer tako, da je prejel 50. eno točko, 49. dve itd. ter prvi vsakič seveda 50 točk. Točke so potem sešteli in med 15 najboljših v vseh sedmih letih so se uvrstili naslednji zastopniki:

TOMAŽ HROVAT iz OE Ljubljana, PETER ALBREHT iz OE Ljubljana, JOŽE ŠMID iz OE Kranj, FRANC DRINOVEC iz OE Kranj, RENATA AŠIČ iz OE Krško, OLIVA ODEB iz koprskih enote, FANI SMEŠNJAVEC iz ljubljanske enote, BOJAN KOŠNIK, NATAŠA ZIRNSTEIN iz OE Postojna, CVETKA PORENTA iz OE Kranj, MARIN ŽAGAR iz OE Ljubljana, BRANKO FRANETIČ iz OE Postojna, MIRSAĐ GRANOV iz Murske Sobote, MARJAN VERŠNIK iz OE Ljubljana in FRANCI ŽAGAR iz OE Ljubljana, ki ima že en prehodni pokal in je bil kar 4-krat prvi in dvakrat 2. ter enkrat tretji. ■



Zavarovalnica Triglav
Miklošičeva 19, 1000 Ljubljana
tel.: 01 474 72 00
faks: 01 433 24 18